



КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ · ПЛАТФОРМА «ОБЩЕСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ»

Карта социальных предпринимателей России.

Проектирование и разработка полноценной цифровой экосистемы для предпринимателей, крупного бизнеса, инвесторов, государства и частных клиентов.

СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА

2 200 000 ₽

СРОК РЕАЛИЗАЦИИ

До 6 месяцев

ПРОДУКТ

Web-платформа

ВЕРИФИКАЦИЯ

2 варианта

Создать единое цифровое пространство для социального бизнеса.

Платформа объединит каталог социальных предпринимателей, витрину товаров и услуг, подробные профили, личные кабинеты, коммуникации, модерацию и аналитику.

Ключевой принцип продукта: каждая карточка должна отвечать крупному бизнесу не только на вопрос «кто этот предприниматель», а на вопрос «почему с ним стоит работать».

Основа оценки: карта проекта и отдельное техническое задание на карточку социального предпринимателя. Недостающие требования из ТЗ включены в функциональный объём и смету.

ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

Каталог + сообщество

Поиск, взаимодействие и продвижение проектов.

В2В-ЦЕННОСТЬ

Поставщики и ESG

Понятный выбор партнёров для закупок и социальных программ.

ЗАПУСК

300+ профилей

Импорт базовых карточек из подготовленного файла.

АРХИТЕКТУРА

Модульная

Новые разделы подключаются без перестройки платформы.

Одна платформа — разные сценарии взаимодействия.

Доступ, интерфейс и действия зависят от роли пользователя. Это позволяет одновременно развивать B2B, B2C, инвестиционные и государственные сценарии.

01

Социальный предприниматель

Публикует профиль, товары и услуги, подтверждает статус, получает обращения и аналитику.

02

Крупный бизнес и партнёр

Ищет поставщиков и ESG-проекты, формирует запросы, добавляет компании в избранное и начинает диалог.

03

Частный клиент

Находит социальные товары и услуги, связывается с предпринимателем и сохраняет интересные предложения.

04

Инвестор и государство

Сравнивает проекты по направлению, географии, результатам и подтверждённому социальному воздействию.

05

Администратор

Модерирует пользователей, карточки, документы и контент, контролирует качество данных и аналитику платформы.

Восемь связанных модулей формируют единую экосистему.

Все ключевые данные связаны: карточка предпринимателя, предложения, обращения, чат, верификация и аналитика работают в одном контексте.

01

Каталог предпринимателей

Поиск, фильтры, сортировка, регионы, направления, юридический статус, подтверждение и базовая карта.

02

Полная карточка проекта

14 независимых модулей из ТЗ: от реквизитов и документов до ESG, национальных целей и предложений для бизнеса.

03

Товары и услуги

Витрина предложений, фильтры, карточки, условия поставки, корпоративные партии и заявки без встроенной оплаты.

04

Личные кабинеты

Отдельные сценарии предпринимателя и партнёра: профиль, контент, обращения, избранное и статистика.

05

Чат и уведомления

Диалоги 1:1, файлы, история, уведомления по email и через Telegram-бота, контроль времени ответа.

06

Панель администратора

Пользователи, модерация, жалобы, статусы, контентный центр, рассылки и аналитика платформы.

07

Верификация статуса

Один из двух вариантов: автоматическая синхронизация с внешней площадкой либо документы и ручная модерация.

08

Аналитика и развитие

Просмотры, заявки, избранное, источники, конверсия, SEO-структура и готовность к дальнейшим интеграциям.

ТЗ на карточку полностью включено в проект.

Карточка становится не визиткой, а структурированным B2B-досье: показывает надёжность, социальное воздействие, возможности поставки и ценность для партнёра.

Модульная карточка с логикой принятия решения.

Блоки можно включать и отключать в зависимости от категории предпринимателя. Интерфейс адаптируется под desktop, tablet и mobile, а данные обновляются через личный кабинет или выбранную схему верификации.

01

Проект и юридические данные

Логотип, галерея, компания, бренд, руководитель, ИНН/ОГРН, ОКВЭД, регион, город, год основания и описание.

02

Статус социального предприятия

Номер и дата включения в реестр, дата проверки, срок действия, источник и публичная метка верификации.

03

Национальные цели

Выбор нескольких национальных целей, описание вклада и уровень влияния по каждой цели.

04

Теория изменений

Простая анкета: кому помогает проект, какую проблему решает, что делает, какой результат, эффект и долгосрочное воздействие.

05

Количественные показатели

Благополучатели, рабочие места, товары, услуги, период данных и специализированные вопросы по четырём категориям СП.

06

Автоматический текст

Формирование понятного описания социального воздействия на основе ответов и числовых показателей.

07

ESG и независимые оценки

Экология, социальная ответственность, управление, инклюзивность, импортозамещение, локализация и результаты оценок.

08

Продукция и услуги

Товары, услуги, цены, минимальная партия, корпоративные поставки, индивидуальное изготовление и география.

09

Форматы сотрудничества

Закупки, тендеры, подарки, мерч, ESG-проекты, волонтерство, обучение и совместные мероприятия.

10

Документы и метаданные

Выписка из реестра, сертификаты, лицензии, презентации, КП, дата обновления, просмотры, запросы и избранное.

Два варианта получения статуса социального предприятия.

В общую стоимость входит один выбранный сценарий. Архитектура карточки и административной панели остаётся единой, поэтому вариант можно заменить или развить на следующем этапе.

Переключите вариант реализации

Содержание блока и требования к запуску изменятся автоматически.

ВАРИАНТ 01 · ИНТЕГРАЦИЯ

Автоматическая подгрузка с площадки.

Система получает сведения по API, сохраняет источник и регулярно обновляет статус.

- поиск по ИНН/ОГРН или идентификатору площадки
- номер и дата записи, статус, срок действия
- плановая синхронизация и журнал ошибок
- ручная проверка исключений администратором

ВАРИАНТ 02 · МОДЕРАЦИЯ

Документы и ручное подтверждение.

Предприниматель загружает подтверждающие документы, администратор принимает решение.

- загрузка PDF/JPG и заполнение реквизитов
- очередь, комментарии и причины возврата
- срок действия и напоминание об обновлении
- журнал решений и публичная метка проверки



Рекомендуем заложить единый контур с ручным резервным сценарием.

Если площадка предоставляет стабильный документированный API и юридическое основание доступа, запускаем вариант 01. Если API отсутствует или ограничен, вариант 02 позволяет запустить платформу без зависимости от внешней системы. Платные доступы и лицензии внешнего источника в смету не входят.

Стоимость проекта — 2 200 000 ₽.

Оценка учитывает не только разработку экранов, но и архитектуру, роли, модерацию, безопасность, тестирование, управление проектом и полноценную карточку из ТЗ.

ФИКСИРОВАННАЯ ОЦЕНКА ПРОЕКТА

2,2 млн ₽

13 блоков работ · один выбранный сценарий верификации · до 6 месяцев реализации.

Что уточнено относительно исходной оценки.

Первичная карта содержала укрупнённый бюджет MVP. Новая оценка включает функциональность, которая была раскрыта позднее или не была выделена отдельной строкой.

- полная карточка с теорией изменений и автоматическим текстом;
- национальные цели, ESG, документы и оценки;
- отдельные кабинеты и сложная ролевая модель;
- верификация, очередь модерации и журнал решений;
- проектное управление, безопасность, QA и запуск.

01 **Предпроектное обследование и архитектура** 150 000 ₽

Интервью, пользовательские сценарии, модель данных, роли, требования к API, критерии приёмки и уточнённое техническое задание.

02 **UX/UI и дизайн-система** 200 000 ₽

Прототипы ключевых сценариев, адаптивные макеты, UI-kit, состояния интерфейса и передача дизайна в разработку.

03 **Ядро платформы, регистрация и роли** 230 000 ₽

Авторизация, восстановление доступа, роли, права, профили, согласия, справочники и аудит ключевых действий.

04 **Каталог предпринимателей и карта** 170 000 ₽

Поиск, фильтры, сортировка, страницы выдачи, география, базовая карта и импорт до 300 профилей из подготовленного файла.

05 **Карточка социального предпринимателя** 330 000 ₽

Все модули из ТЗ, теория изменений, национальные цели, ESG, B2B-ценность, документы, метаданные и формирование текста воздействия.

Функциональные и проектные блоки.

06	Каталог товаров, услуг и заявок Карточки предложений, категории, фильтры, избранное, заявки, корпоративные условия и связь с профилем предпринимателя.	140 000 ₽
07	Личные кабинеты пользователей Кабинет предпринимателя и партнёра: профиль, контент, обращения, избранное, история, видимость и базовая аналитика.	180 000 ₽
08	Чат и система уведомлений Диалоги 1:1, файлы, история сообщений, внутренние пометки, email-уведомления, Telegram-бот и контроль ответа.	150 000 ₽
09	Администрирование, модерация и CMS Пользователи, карточки, документы, товары, жалобы, статусы, очередь модерации, новости, кейсы, FAQ и рассылки.	160 000 ₽
10	Верификация статуса СП Один выбранный вариант: интеграция с площадкой-источником либо ручная загрузка документов и модерация с журналом решений.	160 000 ₽
11	Аналитика, SEO и базовые интеграции События, просмотры, заявки, источники, конверсии, SEO-метаданные, карта, календарь событий и точки расширения API.	100 000 ₽
12	Тестирование, безопасность и запуск Функциональное и адаптивное тестирование, проверка прав, резервирование, SSL, базовые меры 152-ФЗ, развёртывание и обучение администратора.	130 000 ₽
13	Управление проектом и приёмка Планирование спринтов, статусы, демонстрации, управление изменениями, протоколы решений и итоговая приёмка.	100 000 ₽

Проект реализуется за 24 недели с приёмкой по этапам.

Разработка идёт итерациями: каждые 1–2 недели демонстрируем результат, фиксируем решения и принимаем готовые блоки.

011–3 недели Обследование и прототип 330 000 Р Архитектура, сценарии, уточнённое ТЗ и интерактивный прототип.	023–8 недели Дизайн и ядро 440 000 Р Дизайн-система, регистрация, роли, права и модель данных.	037–17 недели Основная разработка 770 000 Р Каталоги, карточка СП, кабинеты, заявки, чат и администрирование.
0416–22 недели Верификация и тестирование 440 000 Р Выбранный сценарий статуса, аналитика, интеграции, QA и пилот.	0523–24 недели Запуск и передача 220 000 Р Релиз, обучение, документация, приёмка и сопровождение запуска.	

Срок зависит от скорости согласований и предоставления материалов. Доступ к API площадки-источника, справочники, юридические тексты и контент должны быть переданы до начала соответствующего этапа.

Что получите Вы после запуска.

Продукт

Рабочая адаптивная платформа.

Каталог, карточки, предложения, личные кабинеты, чат, заявки, модерация и аналитика в едином интерфейсе.

Данные

Сопоставимые профили предпринимателей.

Единая структура информации, социального воздействия, ESG, документов и возможностей сотрудничества.

B2B

Понятный выбор для крупного бизнеса.

Закупщики, HR и ESG-команды видят, что может предложить проект, где он работает и чем подтверждён результат.

Управление

Полноценный контур модерации.

Администратор контролирует пользователей, публикации, документы, статусы, жалобы и качество данных.

Запуск

Основа для 300+ карточек.

Подготовим шаблон импорта и загрузим до 300 базовых профилей из согласованного структурированного файла.

Развитие

Архитектура для масштабирования.

Платёжная модель, CRM, открытые API, мобильное приложение, ML-модерация и White Label подключаются следующими этапами.

Фиксируем состав, чтобы бюджет оставался управляемым.

В стоимость входит.

- web-платформа с адаптивной версией
- разработка описанного функционала MVP
- один вариант верификации статуса
- импорт до 300 базовых карточек из готового файла
- развёртывание одного рабочего контура
- обучение администратора и техническая документация
- гарантийная поддержка 30 дней после запуска

Отдельно оценивается.

- оплата серверов, домена, SMS и сторонних сервисов
- платный доступ к API внешней площадки
- интернет-эквайринг, корзина и комиссия за сделки
- мобильные приложения iOS и Android
- видеозвонки, групповые чаты и ML-модерация
- CRM-интеграции, открытые API и White Label
- массовое ручное заполнение контента и юридический аудит 152-ФЗ

Потребуется от заказчика.

Ответственный владелец продукта, доступность экспертов, утверждённые справочники, бренд-материалы, юридические документы, контент и своевременная обратная связь.

Изменение объёма.

Новые функции, которых нет в этом составе, предварительно оцениваются и запускаются только после согласования влияния на стоимость и сроки.

Опыт в цифровых продуктах и корпоративных системах.

Проектируем интерфейсы, личные кабинеты, интеграции и управляемые процессы для компаний с разной структурой и уровнем сложности.



ПРОИЗВОДСТВО

InVent

Корпоративные процессы, задачи и управляемая работа подразделений.



ДЕВЕЛОПМЕНТ

STEP City

Проектное управление, прозрачные сроки и контроль загрузки сотрудников.



SHERATON

СЕРВИС

Sheraton Hotel

Работа распределённых команд и стандартизация внутренних процессов.



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

КАМАЗ

Проекты для крупной компании со сложной организационной структурой.



E-COMMERCE

Mebbery

CRM, продажи и автоматизация клиентского сервиса.

Полноценная команда для запуска продукта.

Архитектура, аналитика, разработка, дизайн, управление проектом, тестирование и запуск ведутся в едином контуре.



РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОИЗВОДСТВА

Александр

Отвечает за архитектуру, технологические решения, качество разработки и масштабируемость платформы.



РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА

Олег

Ведёт план, спринты, статусы, коммуникацию, риски и этапную приёмку.



БИЗНЕС-АНАЛИТИК

Светлана

Проектирует роли, сценарии, карточку, модерацию, справочники и критерии приёмки.



МЕНЕДЖЕР ПО РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА

Альберт Сабитов

Отвечает за коммерческие условия, взаимодействие с заказчиком и развитие проекта.



ВЕДУЩИЙ РАЗРАБОТЧИК

Платформа и интеграции

Реализует backend, frontend, внешние интеграции, верификацию и административный контур.

INTOgroup — российская аккредитованная IT-компания.

Работаем с 2021 года. Главный офис — Нижний Новгород, проекты ведём по всей России. Проектируем цифровые продукты, личные кабинеты, корпоративные системы, интеграции, аналитику и собственные приложения.

Для проекта «Карта социальных предпринимателей России» берём на себя полный цикл: от уточнения продукта и прототипирования до разработки, тестирования, запуска и передачи команде заказчика.

БЮДЖЕТ

2,2 млн ₽

Полный состав MVP.

СРОК

24 недели

До запуска рабочего контура.

ФОРМАТ

Под ключ

Аналитика, дизайн, разработка и QA.

ПОДДЕРЖКА

30 дней

После приёмки и запуска.

Готовы провести установочную встречу и зафиксировать план проекта.



Альберт Сабитов

Менеджер по развитию бизнеса · INTOgroup

Цифровые продукты · интеграции · автоматизация

Web-платформа

Личный кабинет

Интеграции

Аналитика



ТЕЛЕФОН

+7 920 299-98-00



E-MAIL

sales@intogroup.pro



TELEGRAM

@alsab95



САЙТ

intogroup.pro

